

Fibank

news

ИЗДАНИЕ НА **30 Fibank**  
20 години *Моята банка*  
БРОЙ 210 // АПРИЛ 2023

**Fibank и УНСС  
стартират  
партньорството  
си с концерт на  
Любо Киров**

СТР. 3



**Стани клиент  
на Fibank без да  
излизаш от дома си**

СТР. 8

# Инициативата „30 години Fibank“ започна в Плевен



През 2023-а Първа инвестиционна банка отбелязва своята 30-годишнина от създаването си с поредица от бляскави събития в цялата страна. Първото такова беше празникът на Fibank в град Плевен, като на него присъстваха дългогодишни клиенти, бизнес партньори и приятели на банката от града и региона.

В обръщението си към гостите Управителят на Fibank-клон Плевен г-н Цветомир Петков отбеляза, че заедно с клиентите са реализирали редица проекти, които подобряват живота и инфраструктурата. Той благодари на всички 74 служителя в клона и офисите, за професионализма и лоялността.

На събитието присъства част от ръководството на банката в лицето на г-н Никола Бакалов, Главен изпълнителен директор и Председател на Управителния

съвет на Fibank, който сподели някои красноречиви факти за успехите на Fibank-клон Плевен. Банката има 5 офиса в региона, над 43 000 клиенти – физически лица и фирми, голяма част от които се доверяват на банката от години. Кредитният портфейл на клона достига 170 млн.лв., а привлечените средства са 204 млн.лв. От мениджмънта на банката на събитието присъстваха още г-жа Ралица Боева, Изпълнителен директор, г-н Николай Николов, Регионален мениджър, г-жа Росица Бинева, заместник-директор „Клонова мрежа“, г-н Сава Арабаджиев, Ръководител направление „Бизнес развитие и продажби“ и г-н Ивайло Александров, директор „Корпоративни комуникации“.

Водещ бе г-н Георги Мамалев, за доброто настроение на гостите се погрижи талантивата Невена Пейкова, а на финала гостите се насладиха на зрелищна заря.

# Fibank и УНСС стартират партньорството си с концерт на Любо Киров

На 17 май 2023 г., на открита сцена в двора на Университета за национално и световно стопанство (УНСС), Fibank и Любо Киров ще предложат един зрелищен концерт за всички студенти, преподаватели и членове на Алумни клуба в навечерието на празника на университета (21 май). Събитието отбелязва 103-годишнината на УНСС и 30-годишнината на банката.

Специално за своята 30-годишнина, Fibank предоставя на всички студенти от УНСС на възраст до 23 години преференциални условия по пакета Digital Me. До 8 май те могат да открият безплатно своя пакет в банката, а направилите поне едно плащане с пакетната дебитна карта, участват в теглене за спечелване на един от десет VIP пропуска за концерта на Любо Киров. Студентите, открили преференциален пакет Digital Me, извършили поне едно плащане по време на самото събитие и използвали дебитната си

карта от него в специалната street food зона по време на концерта, ще получат 10 лева cash back обратно по пакетната си дебитна карта.

Digital Me носи множество предимства на студентите на УНСС:

- ◆ Без такса за поддръжка на пакета до навършване на 24-годишна възраст;
- ◆ Без такси за откриване и поддръжка на пакетна разплащателна сметка с дебитна карта, която е удобна за получаване на стипендия, заплата и други доходи;
- ◆ Без такса за теглене на банкомат на Fibank и възможност за дигитализиране на картата в Apple Pay, Garmin Pay, Google Pay, Fitbit Pay;
- ◆ Безплатна регистрация за дигиталното банкиране и мобилното приложение My Fibank с неограничени безплатни вътрешнобанкови преводи и поредица удобни услуги, като: комунални плащания на сметки за електричество, телефон, интернет и други; възможност за закупуване на електронни винетки; възможност за издаване на виртуална дебитна или кредитна карта.

В празничната за Fibank и УНСС 2023-а година двете институции са предвидили и други съвместни активности, които ще се споделят на страниците им: [www.fibank.bg](http://www.fibank.bg) и [www.unwe.bg](http://www.unwe.bg).

Специално пролетно парти с

# ЛЮБО КИРОВ

Един погарък от:



Малта Банка

**17.05.2023 г. УНСС** Начало: **20:00 ч.**  
Отваряне на врати: **19:00 ч.**  
Вход само срещу студентска книжка/карта от УНСС!



ВЗЕМИ  
Digital Me  
и гледай концерта  
на Любо Киров  
в УНСС от VIP ЗОНАТА.

Подробности  
на [www.fibank.bg](http://www.fibank.bg) или  
от представителите ни  
в УНСС.

# 20 дами от българския бизнес обсъдиха психологията на успеха

Срещата е част от инициативите по програмата Smart Lady на Fibank



Усъвършенстването на личността, обмяната на опит и повишаването на квалификацията са част от основните идеи на програмата Smart Lady.

**РОСИЦА КУЗМАНОВА**

Директор „Управление на човешкия капитал“ Fibank

Бизнес програмата Smart Lady на Първа инвестиционна банка проведе четвърта поредна сесия, в която български дами, осъществяващи бизнес у нас, размениха опит и предприемачески практики помежду си. Събитието е част от Менторската програма на Менторите.бг, която Fibank подкрепя чрез платформата Smart Lady. Целта на поредицата от инициативи е да бъдат подпомогнати жени, които искат да стартират собствен бизнес, да развият вече съществуващ бизнес, както и да се подкрепят дами, които искат да се изкачат в йерархията и да се наложат като доказани професионалисти в големи компании.

Темата „Предприемачеството – психология на успеха“ събра 20 дами, които обмениха опит и идеи. Те разискваха техниките, чрез които преодоляват препятствията в различни сфери на българския бизнес. На събитието

присъстваше г-жа Росица Кузманова, директор „Управление на човешкия капитал“ във Fibank, която очерта бариерите, с които практиката често я е срещала и се оказват общовалидни за повечето дами в кариерно отношение.

*"Сам по себе си бизнесът е несправедлива среда, която по пазарен начин отсява първенците. Много често за дамите има редица бариери, които ги принуждават да преодоляват стреса бързо, насърчавайки ги да жонглират между работата, семейството, бариери от личен и обществен характер. Именно усъвършенстването на личността, обмяната на опит и повишаването на квалификацията са част от основните идеи на програмата Smart Lady."*

– Росица Кузманова

По традиция четвъртата сесия от менторската програма на Smart Lady се проведе под кулинарния съпровод на Ути Бъчваров, който заедно с екипа си се погрижи за добрата обстановка и изискана кухня.

В подкрепа на дамите, които градят бизнес в страната ни, Smart Lady участва и като партньор на конференцията Business Lady Excellence. Събитието събра над 30 от най-успешните бизнес лидери от цяла Европа, които пристигнаха у нас, за да се включат в най-голямото международно събитие за жени в бизнеса. Срещата е първа по рода си на територията на Балканите и има за цел да даде уникалната възможност на българския бизнес да се докосне, обмени опит и получи безценни съвети от световноизвестни професионалисти и вдъхновяващи лектори.



**Васил Василев, дирекция „Правна“:**

## Всеотдайност и балансирана комуникация в напрегнати ситуации: основата на успешно взаимодействие с колегите

**Васил Василев** е юрисконсулт в дирекция „Правна“, отдел „Правно обслужване на проблемни кредити“, а също така е и фитнес инструктор в модерния и удобен фитнес на Fibank.



Васил има висше юридическо образование, а в банката работи от 3 години. Мисълта, която го вдъхновява, е на Махатма Ганди: „Силата не идва от физическия капацитет. Тя идва от неукротимата воля.“ Хобитата му са фитнеса и тенис. Ако трябва да се опише в едно изречение, Васил е „борбена личност, която се бори за всичко, в което вярва и никога не се предава“.

**Васил, разкажи ни повече за професионалния си опит?**

Кариерата ми като юрист започна в кантора на Частни съдебни изпълнители. Там съм работил като юрисконсулт. След това заемах позицията съветник по правни въпроси в Народното събрание на Република България. Бил съм държавен служител в Министерството на образованието и науката, на позиция главен юрисконсулт. Преди да постъпя на работа в „Първа инвестиционна банка“ АД, съм работил в друга банка,



отново като юрисконсулт в дирекция „Проблемни кредити“.

**Ти си сред победителите в програмата на Fibank „Заедно можем повече“, в категорията „Принос към постигане на продуктивно екипно взаимодействие“. Какви са водещите качества, които трябва да притежава банковият служител, за да изгради успешно взаимодействие с колегите си?**

Според мен, на първо място всеки колега следва да е всеотдаен в изпълнение на служебните си задължения, да може да комуникира балансирано в напрегнати ситуации, с колеги от всяка една дирекция в банката и да намира бързо решение на даден казус.

**Какви са предизвикателствата в работното ти ежедневие?**

Всеки ден е изпълнен с различни

предизвикателства, тъй като в дирекцията, в която работя, има сериозна динамика. Процесуални представителства по различен тип дела, пред почти всички съдилища в страната. Реализиране на различни видове принудително изпълнение, както и изпълнение на различни съдебни срокове, които имат решаващо значение за изхода на дадено дело.

**Каква според теб ще бъде банката на бъдещето?**

Изключително дигитализирана и номер едно на пазара по качеството на услуги, които предлага.

**Как прекарваш свободното си време?**

Предимно спортувам, правя преходи в планината или пътувания в страната и в чужбина.

# Стани клиент на Fibank без да излизаш от дома си

Fibank е лидер в дигиталното банкиране в България, защото постоянно се стреми да подобрява клиентското изживяване като нагъражда и разширява решения, които предлага на потребителите. Днес всеки може да стане клиент на банката, без да се налага да излиза от дома си.

Процесът е изцяло дигитализиран и е необходимо единствено да разполагате с приложението My Fibank и достъп до интернет.

Регистрацията отнема само няколко минути. Мобилното приложение My Fibank може да бъде свалено от AppStore, Google Play или AppGallery. След инсталацията му на смартфон или таблет, потребителят може да се регистрира и да създаде свой профил като премине през лесен и удобен процес, в края на който получава известие чрез SMS или по електронна поща (e-mail), за неговото успешно приключване. Възможностите, с които ще разполага, за да може да управлява дистанционно личните си



финанси позволяват гъвкавост и удобство в реално време и варират от ежедневни банкови операции до изцяло дигитализиран процес по усвояване на кредити.

Всеки нов клиент, преминал онлайн процеса на регистрация, получава напълно безплатно в рамките на 3 месеца достъп до нашия стартов пакет с най-често използваните продукти и услуги от банката. След изтичане на този промоционален период месечната такса, която се заплаща е в рамките на минималните 2.99 лв.

Пакетът включва в себе си откриване на разплащателна сметка в лева или





евро и издаване на дебитна карта Debit MasterCard или Visa Debit, без месечни такси за поддръжка. Със своята карта всеки клиент има възможността да тегли неограничен брой пъти в месеца напълно безплатно средства от банкомати на банката. Използвайки електронните канали на Fibank, клиентът получава възможността да извършва безплатно вътрешнобанкови преводи, безплатен междубанков Blink или P2P превод, и други преференции.

Освен лесния, бърз и удобен начин за всеки потребител дистанционно да стане клиент на банката чрез приложението My Fibank, той има възможност да намали

с до 75% разходите за използваните регулярни банкови услуги, спрямо банкирането в банков офис. Процесът по онлайн регистрация и достъп до дигиталните пакети на Fibank е предвиден не само за нови, но и за настоящи клиенти на банката, които желаят да се възползват от удобството на приложение My Fibank.

През годините Fibank се утвърди като лидер в електронните разплащания и предлагането на различни дигитални продукти и услуги. През миналата година Fibank стана първата банка, получила отличието „Успешна дигитална трансформация“ в конкурса „Банка на годината“.

# „EGO Портфейл“ от Fibank надгражда традиционното банкиране



Дирекция „Частно банкиране“ на Fibank има привилегията и удоволствието да предложи на своите настоящи и бъдещи клиенти една от най-всеобхватните и комплексни програми за банково обслужване, налични на българския пазар. С новата услуга „EGO Портфейл“, ползвателите на „Частно банкиране“ на Първа Инвестиционна Банка ще продължат да се наслаждават на всички преимущества, гарантирани единствено за най-специалните клиенти на банката, като същевременно ще получат и множество отстъпки при търговия с финансови инструменти, инвестиции в договорни фондове и индивидуални инвестиционни решения – доверително управление или

достъп до професионални инвестиционни съвети и анализи.

„EGO Портфейл“ надгражда традиционното ежедневно банкиране, като освен ползването на доверен личен банкер и неговата незаменима грижа и помощ, клиентите имат възможността да се възползват и от услугите на персонален инвестиционен консултант, който да поеме изцяло грижата за техните инвестиционни решения или да ги съветва и дава насоки по отношение оптимизация, диверсификация или възможна промяна в стратегията на вече изградени и структурирани портфейли от инвестиции в различни активи.

Освен всичко това, клиентите получават изключително атрактивни отстъпки от до -30% от таксите по тарифа на Банката за сделки с акции и облигации на международни пазари, борсово търгувани фондове, депозитарни разписки и др. Дали сте решили да закупите дялове от договорни фондове, или сте избрали да се доверите на осигурения Ви професионален портфолио мениджър с доказан опит и експертиза, ефективното и успешно управление на свободните Ви парични средства ще бъде гарантирано.

Програмата за обслужване при условията на „EGO Портфейл“ е насочена към нуждите и потребностите на група клиенти, чиито спестявания и свободен ресурс предполагат разнообразна и изчерпателна гама от инвестиционни продукти и инструменти, които да послужат за постигане на оптимален баланс между доходност и риск. Целта на екипа на Fibank е да осигури иновативни и гъвкави инвестиционни решения в отговор на финансовите нужди на всеки един от нашите най-взискателни клиенти.

# Fibank представи възможностите за „Зелено финансиране“ на форума на MoitePari.bg

Информационният форум „Финансиране на бизнеса 2023+“, организиран от сайтовете Fininfo.BG и MoitePari.bg, се проведе на 4 април в град София. Форумът събира на едно място бизнеса, представители на финансиращи институции, експерти и консултанти с практически опит при подготовка и управлението на проекти с привлечено външно финансиране.

От страна на Fibank (Първа инвестиционна банка) в събитието се включи г-н Стоян Бозвелийски, заместник-директор „Банкиране на малки предприятия“ в банката. Той сподели за дългогодишния опит, който Първа инвестиционна банка има във финансирането на устойчиви проекти и поетата от банката политика за намаляване на въглеродния отпечатък. В тази насока г-н Бозвелийски представи трите кредитни продукта на ПИБ за бизнес клиенти - „Зелен транспорт“, „Зелена енергия – свободен пазар“ и „Зелена енергия – собствено потребление“.

Инвестиционният кредит „Зелен транспорт“ предоставя висок размер на финансиране – до 90%, има по-ниска лихва и комисиона за управление. Той е предназначен за закупуване на нови (неупотребявани) електрически и хибридни транспортни средства. Срокът му е



до 7 години, а при погасяване със собствени средства не се дължи комисиона.

С продукта „Зелена енергия – свободен пазар“ компаниите могат да инвестират в изграждане на фотоволтаични инсталации за производство на електроенергия за продажба на свободния пазар. Кредитът е с дълъг гратисен период - до пускане на фотоволтаичната инсталация в експлоатация, има облекчени изисквания за обезпечение и атрактивна лихва. Едно от главните предимства на продукта е дългият срок за погасяване, който може да е до 15 години.

„Зелена енергия – собствено потребление“ е за изграждане на фотоволтаични инсталации, при които основната част от произведената електроенергия се използва за собствено потребление. Отчитайки ефекта на спестените мрежови такси и търговски надбавки, отнесени към пазарната цена на електроенергията, възвръщаемостта на този тип инвестиция обикновено е между 4 и 5 години. „При максимален срок за погасяване на този кредит от 10 години, спестените разходи за енергия често са двойно по-големи от вноската към банката“, сподели пред гостите на форума г-н Бозвелийски.

# На бар и ресторант



**АНТОН  
ОРУШ**

Гост-автор

[www.sandacite.bg](http://www.sandacite.bg)

Българският  
портал за стара  
техника

Измежду многото и разнообразни ел. уреди, произведени в България преди 1990 г., особено място заема професионалното кухненско оборудване за барове, ресторанти и столови. В днешната статия ще разгледаме няколко любопитни негови представители.

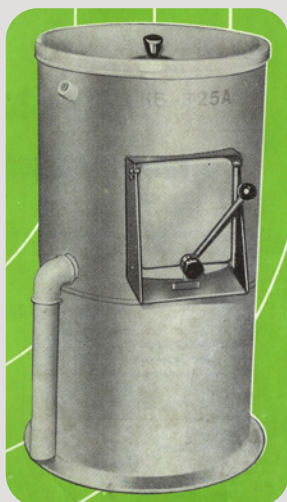
Интересна е 92-кг картофобелачка КБ-325 А. Тя се състои от казан, в който се върти диск с грапава, абразивна повърхност. Дискът се задвижва от електродвигател. В казана се влива вода от специална странична тръба. Картофите се изсипват в казана, дискът се върти, остъргва ги и те падат през страничен отвор на картофобелачката. Оттам обикновено се събират в големи легени или направо в тенджерата, за да се готвят. КБ-325 А може да обели 325 кг картофи за 1

час, като 12 кг за 1 зареждане. Белачката е произведена в Хасково.

Големият 90-кг фритюрник ЕФ-24 осигурява маслена баня (фритюра) за пържене на картофи, панирани зеленчуци и полуфабрикати от птици, риби и месо. Мазнината се изсипва в 2 съда с вместимост по 12 л. всеки и се загрява в тях чрез тръбни нагреватели, а храната се слага в кошници, които се потапят в съдовете. Температурата се настройва с регулатори, а нормалната работа се следи чрез сигнални лампи.

Преди 1990 г. хората също са ядяли хот дози, макар че това масово не се знае. Първата БГ домашна машина за хот дог се появява още през 1980 г., а тази на илюстрацията е ресторантска и е от същия период. Продълговатите хлебчета се набучват на шишовете, които се нагорещяват, а после хлебчетата се изваждат и в дупката в средата им се промушва кренвиршът. Машината може да затопли до 100 хлебчета за 1 час.

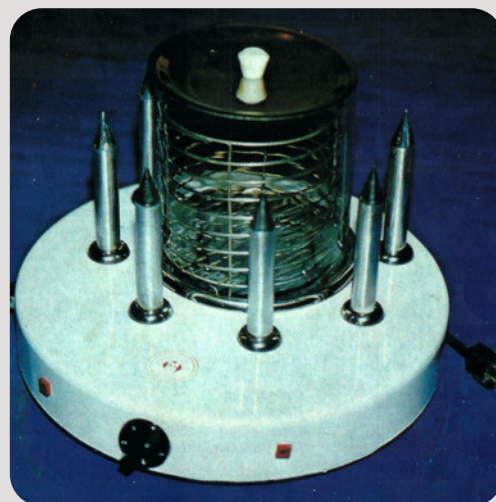
Картофобелачка КБ-325 А



Фритюрник ЕФ-24



Машината за хот дог

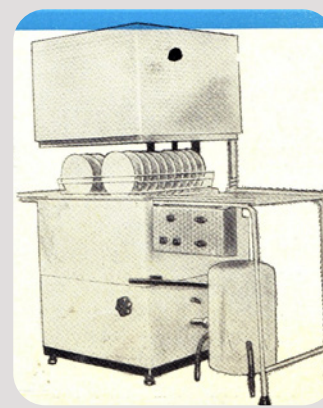




Млековарка ОМ-1



Фризер за сладолед КС-4



Първата БГ съдомиялна

Млековарката ОМ-1 подготвя мляко за столови и ресторанти. То се изсипва в 2 вградени казанчета, където се вари. Интересното е, че под всяко казанче има чучур с кранче, от което може да се отсипе колкото мляко е необходимо в момента, а останалото остава дълго време затоплено в казанчето.

КС-4 означава Консерватор за Сладолед (фризер), 4-ти модел. Разполага с 4 метални съда за съхранение на 4 вида неразфасован сладолед, всеки съд с полезен обем 9,6 л. Има термостат за регулиране на температурата, а хладилният агент на агрегата му е фреон.

След като хапнем и пийнем, трябва и да измием чиниите. Първата БГ съдомиялна се появява още около 1971 г. и е за ресторанти. За да измие добре, тя загрява вода в собствен бойлер, на който му трябва 1 час, за да повиши до работна температура 240-те нужни литра вода от водопроводната мрежа. На илюстрацията бойлерът е бъчвообразното нещо, което се намира под командното табло и стъпва на земята чрез 3 извити крака. Чиниите се хигиенизират в контейнера при температура 65 - 75 °С, а след привършване на манипулацията чакат готови да си ги вземете. Контейнерът е най-обемната част от машината, вляво от бойлера. Цялото времетраене на работния цикъл е едва 45 сек.!

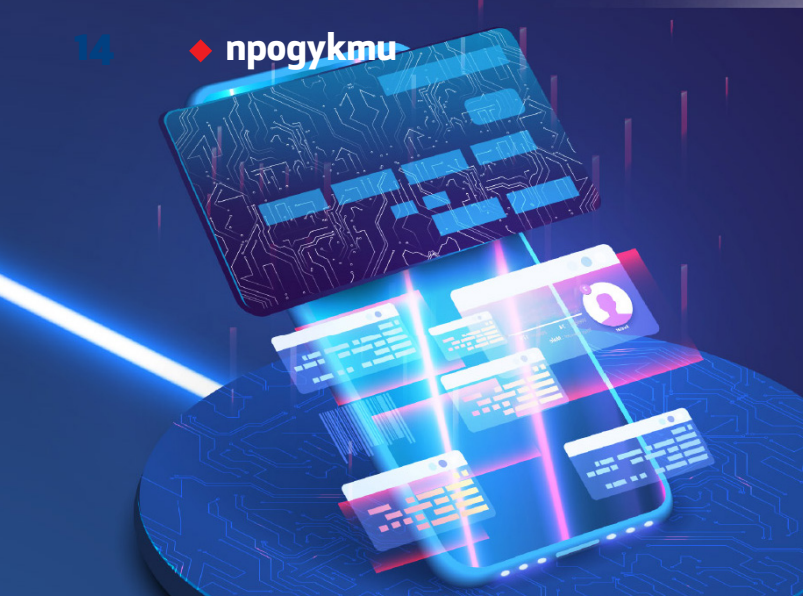
В началото на 80-те започва производството и на друга съдомиялна с капацитет 1000 чинии/час.

УМЧ-2 е Устройство за Миене на Чаши, 2-ри модел, с вероятно име Кристал 500. Съдържа чекмедже с кошница, в която нареждаме чашите, затваряме го, пускаме машината и след 90 сек. те са измити. Може да измие до 500 чаши/час, а разходът на вода е 50 л/час.

Това е само малка част от разнообразното БГ професионално кухненско оборудване. Всички тези апарати са произвеждани в различни заводи – „Хладилна мебел“ Сливница, „Млада гвардия“ Хасково, „Кухненско обзавеждане“ Кюстендил и други от ДСО „Търговско обзавеждане“.

УМЧ-2 Кристал 500





# Как да получим кредитна карта за 3 минути?

Fibank представи нова услуга – издаване на Виртуална кредитна карта. Услугата се предлага за всички клиенти физически лица на Първа инвестиционна банка и се заявява бързо и лесно от мобилното приложение на банката - My Fibank.

Клиентите имат възможност за избор между карти от бранда Mastercard и Visa, като могат да заявят кредитен лимит между 500 и 10 000 лв. или тяхната равностойност в евро или щатски долари.

По сметката на виртуалната кредитна карта, допълнително може да бъде издадена и физическа карта след заявка от клиента.

## Какви са предимствата на виртуалната кредитна карта от Fibank:

- ◆ Онлайн заявка;
- ◆ Одобрение за минути;
- ◆ Онлайн подписване на документи;
- ◆ Автоматично отпускане на предварителен лимит;
- ◆ Издаване на картата за 3 минути;
- ◆ Без необходимост от предварително одобрение;
- ◆ Възможност за използване на картата веднага за онлайн плащания;

- ◆ Възможност за дигитализиране, за безконтактни плащания на ПОС терминали и тегления на безконтактни банкомати.

При заявка за Виртуална кредитна карта, искането постъпва директно в системата на ПИБ и клиентът може да заяви и получи кредитната карта само за 3 минути. Процесът на кандидатстване за услугата в мобилното приложение My Fibank е бърз и лесен: от начален екран бутон „Заяви карта“ или от меню „Продукти и услуги“ - избор „Заявка за кредитна карта“ се визуализира банер „Виртуална кредитна карта“, водещ към следните екрани:

- ◆ **Екран 1** - клиентът избира бранд (Mastercard или Visa), лимит и валута, определя ключова дума;
- ◆ **Екран 2** - посочва доходи и маркира съгласията;
- ◆ **Екран 3** - свързаност с други лица и фирми. Ако има, то клиентът попълва информация за това;
- ◆ Потвърждава искането с биометрия/ ПИНТ.

Приложението My Fibank може да бъде изтеглено от App Store, Google Play & App Gallery.



**АЗ СЪМ БАНКЕР**



# Експерти на Fibank представиха професията „банкер“

На 25 март в Sofia Ring Mall се проведе първият породаси Форум за професионална ориентация „Какъв да стана, когато порастна“. Fibank беше представена със специален щанд, а презентацията на г-жа Роси Кузманова, директор „Управление на човешкия капитал“ в банката, беше оценена като най-вдъхновяваща от участници, организатори и посетители.

Инициативата е насочена към ученици от 7-ми до 12-ти клас, както и към техните родители и учители и всички, които търсят ново начало и нова професия. Експертите на Fibank бяха на разположение на нашия щанд и през целия ден съдействаха на посетителите.



**Дирекция  
„Корпоративни  
комуникации“**

**ИВАЙЛО  
АЛЕКСАНДРОВ**  
Директор  
„Корпоративни комуникации“

**Златко  
СТОЯНОВ**  
Отговорен  
редактор

**Данира  
ДОСПЕВСКА-ШАРЕНКАПОВА**  
Мениджър  
„Корпоративни комуникации“

**Христо  
ХРИСТОВ**  
Мениджър  
„Корпоративни комуникации“

Най-добрият български скиор Алберт Попов получи специална награда от Fibank (Първа инвестиционна банка) за своите високи постижения в българския спорт. Призът бе връчен от Главния изпълнителен директор и Председател на Управителния съвет на Fibank – г-н Никола Бакалов на церемония, организирана по случай закриването на зимния ски сезон.

Събитието, организирано от Българската федерация по ски (БФСки), се проведе вчера в София и отличи най-добрите състезатели у нас през ски сезон 2022/2023.

*„Горд съм, че за поредна година имам привилегията да награжда най-успешните ни ски и сноуборд състезатели. Изминалият ски сезон бе един своеобразен връх в дългогодишната работа и отдаденост на спортистите ни, треньорите им и разбира се на целия екип на Българската федерация по ски”, каза г-н Бакалов след церемонията. Той връчи чек с парична премия от 10 000 лв. на българския състезател.*

От ПИБ наградиха с парични премии и треньора на Алберт Попов – Ивайло Борисов, както и призьорите от световното първенство по сноуборд за младежи Тервел Замфиров, Петър Гергьовски, Александър Кръшняк и Кристиян Георгиев.

*„Всичко, което правят тези момчета за българския спорт, ни прави щастливи, защото именно с тяхна помощ България се завръща на картата на световните ски и сноуборд дисциплини и е ясна заявка за това какво още можем да достигнем”, добави г-н Бакалов.*

Изминалият зимен сезон беше изключително успешен за Българската федерация по ски (БФСки) с председател г-н Цеко Минев. Алберт Попов записа най-високото класиране в кариерата си - подиум на Световната купа в Палисейдс Тахо (САЩ), където алпиецът ни се състезава при трудни условия под непрекъснат

## Алберт Попов получи награда от Fibank за постижения в спорта



снеговалеж. Постижението идва цели 39 години след друго велико постижение на българин в лицето на Петър Попангелов, който завършва трети на слалома на Световната купа в Мадона ди Кампилио (Италия) през 1984 година.

На младежкото световно първенство по сноуборд в Банско, България спечели 4 медала. Тервел Замфиров и Петър Гергьовски взеха златните медали съответно в паралелния гигантски слалом и в паралелния слалом. Александър Кръшняк взе сребърни отличия в двете дисциплини, а Кристиян Георгиев и Петър Гергьовски завършиха четвърти на паралелен слалом и паралелен гигантски слалом.

Подкрепата към българския спорт е част от дългогодишната корпоративна социална отговорност на Първа инвестиционна банка. Чрез целеви дарения, социални инициативи и спонсорски партньорства, Fibank продължава да подкрепя българския спорт.